all for one Group

DISCOVERY WORKSHOP

DEVICE2VALUE

Smarte Produkte – wie Sie echten Geschäftswert aus Ihren Produkten und Geräten generieren.

Digitaler. Vernetzter. Schneller.

RISE WITH SAP
BROUGHT TO THE TOP BY ALL FOR ONE

THEMA

EIN GEMEINSAMES ZIELBILD VON DIGITALISIERUNG UND SMART PRODUCTS

Mit dem All for One End-to-End Prozess **Device2Value** ziehen Sie Mehrwerte aus Ihren Geräten – für Ihr Unternehmen und Ihre Endkunden.

Sie identifizieren, welche (Kunden)Bedürfnisse durch ein smartes Produkt adressiert werden, und wie Sie die Digitalisierungs-Strategie Ihres Unternehmens vereinheitlichen, und gezielt vorantreiben können.

Sie profitieren von

- der Identifizierung von Innovationspotenzialen und Ideen für Smart Products
- einem einheitlichen Verständnis der Digitalisierungs-Strategie und wie Sie diese mit Ihrem ERP abbilden unterstützen können
- datengetriebenen Services für Sie und ihre Kunden wie zum Beispiel Benachrichtigungen/Trigger bei relevanten Produkt-Ereignissen (Steigerung der Kundenbindung)
- uvm.

Starten Sie Ihren individuellen **„RISE with SAP** – brought to the top by All for One" indem Sie neue Geschäftsmodelle mit revolvierenden Einkünften entwickeln und echten Geschäftswert aus Ihren Geräten ziehen.

INHALT & AGENDA

Im Zeitrahmen von 6 Stunden erarbeiten wir mit Ihnen ein gemeinsames Verständnis von Digitalisierung und smarten Produkten in Ihrem Unternehmen sowie anschließend ein Grobkonzept für ein Minimum Viable Product (MVP).

1

VORABGESPRÄCH

Im Rahmen einer 1-stündigen Telefon- oder Videokonferenz mit Ihnen als Auftraggeber und ggf. 1–2 weiteren Stakeholdern (GF, Digitalisierungs- oder Produktverantwortliche).

- Kurzvorstellung des Workshops
- Welche Rollen und Positionen sollten im Workshop vertreten sein? Benennung der Personen.
- Verständnis der Rahmenbedingungen für Ihr smartes Produkt: Ihr Markt und Ihre Unternehmensstrategie
- Ihre bisherigen Erfahrungen im Bereich IoT
- Exklusive Vorabauswertung für Sie als Auftraggeber

2

WORKSHOP

Der Workshop kann remote, in unseren Räumen oder bei Ihnen stattfinden.

- Impuls-Vortrag und Vorstellung unseres Smart Products Portfolios: Technologischer Überblick, unsere Expertise und Referenzen (30 Minuten)
- Vorstellung typischer Ansätze für smarte Produkte in Ihrer Branche, Kurzdarstellung Ihrer Unternehmensstrategie, Ableitung der zentralen Handlungsfelder (45 Minuten)
- Arbeitsphase: Was ist Ihre Erwartungshaltung bzw. die Ihrer Kunden? Mit welchen produktnahen smarten Services lässt sich der (Kunden) Nutzen steigern? Wie könnten Ihre smarten Produkte aussehen? (2 × 60 Minuten)
- Ausarbeitung von 2–3 groben Produktideen (45 Minuten
- Gesamtdauer: 4 Stunden zzgl. Pausen

3

NACHBEREITUNG

Review des Termins im Rahmen einer 1-stündigen Telefon- oder Videokonferenz mit Ihnen als Auftraggeber. Aufbereitung der Workshop-Ergebnisse innerhalb von 3 Werktagen.

Workshopergebnisse als PDF:

- Ihre Ansätze und Ideen für smarte Produkte
- Identifikation wichtiger technologischer Stellschrauben
- Skizzierung eines Konzepts für ein MVP
- Schriftliche Zusammenfassung

IHRE ERGEBNISSE

- Sie erhalten Ihre individuelle Positionierung im Kontext IoT – unter Betrachtung von Markt, Wettbewerb, Ihrer Unternehmensstrategie und technologischer Möglichkeiten.
- Vor dem Hintergrund der Erwartung von Ihnen und Ihren Kunden erarbeiten wir gemeinsam Ideen für smarte Produkte und identifizieren wichtige technologische Stellschrauben.
- Aufbauend auf diesen Ideen skizzieren wir Ihnen ein Grobkonzept für den Weg hin zu einem MVP.
- Im Teilnehmerkreis entsteht eine konsolidierte, harmonisierte Sicht auf das Thema „IoT und smarte Produkte“, und zwar konkret für Ihr Unternehmen. Das sorgt für Sprachfähigkeit und damit für Durchführbarkeit im Unternehmen. Sie erhalten professionelle Dokumente für die interne Kommunikation.
- Und nicht zuletzt: Sie lernen uns und unser Vorgehen kennen und können entscheiden, ob Sie mit uns gemeinsam weiter vorangehen und nächste Schritte einleiten möchten.

IHRE ERGEBNISSE

Sie haben in kurzer Zeit einen gemeinsamen, greifbaren Ansatz für IoT und Ihr smartes Produkt, mit dem Sie sofort weiterarbeiten können.

Ihr Zeitinvest: 6 Stunden

Teilnehmende: Vertreter aus GF, Verantwortliche aus IT, Digitalisierung, Organisationsentwicklung und Fachbereichen, max. 10 Personen

Kosten: 4.200 €

SO KANN ES **WEITERGEHEN**

Wenn Sie möchten, begleiten wir Sie gerne weiter auf dem Weg zu Ihrem smarten Produkt:

- Weitere Workshops mit Führungskräften und Mitarbeitern – welche Daten sind relevant?
- **Vertiefung der Produktideen:** In welchen Situationen nutzt der Kunde Ihr Produkt? Welche (weiteren) verbundenen, smarten Services könnten sein Nutzenerlebnis steigern?
- Mit **Kreativtechniken** erarbeiten wir gemeinsam mit Ihnen konkrete Konzepte für smarte Produkte. Wir evaluieren die Wirtschaftlichkeit und die technologische Machbarkeit der Konzepte und überführen sie in ein Ranking
- Für die priorisierte Produktidee erarbeiten wir gemeinsam die **Roadmap** hin zu einem MVP
- **Evaluation** der Auswirkungen auf Ihre Organisation: Die Platzierung smarter Produkte, die oftmals mit einem neuen Geschäftsmodell einhergeht, kann vielfältige Rückwirkungen auf verschiedene Bereiche Ihres Unternehmens haben. Wir arbeiten mit Ihnen heraus, welche das sind und liefern Vorschläge, wie Sie betroffene Mitarbeiter im Rahmen eines Change Managements abholen können.
- **SAP Roadmap:** Welche Daten benötigen Sie wo für Ihr smartes Produkt?

all for one
Group

All for One Austria GmbH
Rothschildplatz 3
1020 Wien

T +43 1 2197 20254
M +43 664 827 67 34

Treten Sie mit uns in Kontakt!
info@allforone.at

ALLFORONE.AT

AT-2022-12-03