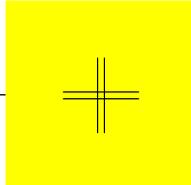


Conversion/4

# Warum sich das Abo-Modell für Sie lohnt

Strategische Partnerschaft auf Augenhöhe

# MANAGEMENT SUMMARY



**Machen Sie Ihr Unternehmen fit für die Zukunft und migrieren Sie erfolgreich auf SAP S/4HANA mit Conversion/4 von All for One! Unser Ratgeber zeigt Ihnen nicht nur, wie Sie die technische Umsetzung meistern, sondern auch wie Sie kontinuierliche Innovationen effizient nutzen und so Ihre Wettbewerbsfähigkeit steigern können. Unser voll gemanagter Service bietet Ihnen maximale Planungssicherheit und ein Rundum-Sorglos-Paket.**

Die Migration von SAP ECC auf SAP S/4HANA ist eine komplexe Herausforderung, bei der wir Sie gerne unterstützen. Mit unserem SAP-Transformation-Abo Conversion/4 begleiten wir Sie bei allen Schritten Ihrer Transformation, von der technischen Migration bis zur Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse und deren Integration in die Cloud mit Flow ONE.

Unser einzigartiges Rundum-Sorglos-Paket bietet Ihnen SAP S/4HANA als Service inklusive Integration mit Microsoft 365, IoT und hunderten Cloud-Services zum Festpreis. Während der gesamten Laufzeit sind Infrastruktur, Betrieb, Support und Upgrades enthalten. Noch wichtiger ist jedoch, dass wir gemeinsam mit Ihnen kontinuierlich an Ihrem Geschäftserfolg arbeiten und Ihnen die passenden Innovationen im SAP- und Cloud-Umfeld zur Verfügung stellen.

Durch eine strategische Partnerschaft mit uns entlasten Sie Ihre Mitarbeiter und erhalten maximale Planungssicherheit. Gemeinsam machen wir Ihr Unternehmen fit für die zunehmend digitale Welt. Erfahren Sie mehr über die vielfältigen Möglichkeiten und Vorteile von Conversion/4 in unserem Leitfaden und lassen Sie sich ermutigen, sich für ein Abonnement zu entscheiden. Im Vergleich zu einem Time-and-Material-Projekt bietet unser Service zahlreiche Vorteile.

# WARUM ÜBERHAUPT EIN ABO?

---

Wir wollen ganz ehrlich sein: Natürlich möchten wir Geld verdienen und langfristige Kundenbeziehungen eingehen. Auch wir als Consulting-Unternehmen müssen uns transformieren – genau wie Sie. Ein Abo-Modell bedeutet für uns, dass wir regelmäßige feste Einnahmen haben, unsere Auslastung planen und Ressourcen kalkulieren können. **Davon profitieren auch Sie:** So können Sie sicher sein, dass wir sowohl technisch als auch fachlich die besten Fachleute für Sie vorhalten.

**Unsere Experten sind immer für Sie da**, wenn Sie sie brauchen. Und das langfristig und weit über die technische Conversion hinaus. Das ist wichtig, denn die digitale Transformation ist ein Prozess, der **kontinuierliche Innovation** erfordert. Zusammen schaffen wir das besser als jeder für sich allein.

## BINDE ICH MICH BEI EINEM ABO NICHT VOLL AN DIE ALL FOR ONE?

---

Ja, aber wir binden uns auch an Sie. Wir müssen unser Service Level erfüllen. Wenn wir das nicht tun, können Sie Ihre Zahlungen einstellen.



# DIESE CHANCEN BRINGT DAS ABO-MODELL FÜR SIE

Ein Abo ist kein einseitiges Geschäft, sondern eine Partnerschaft, bei der jeder etwas gibt und etwas nimmt. So entsteht eine Win-Win-Situation für alle Beteiligten. Was ist dabei drin für Sie? Eine ganze Menge!



## IHRE MITARBEITER WERDEN SIE LIEBEN – UND BLEIBEN

Bestimmt sind Sie froh, ein so gutes IT-Team zu haben. Wir alle wissen, wie schwierig es heute ist, Fachkräfte zu finden. In ländlichen Regionen meist noch mehr als in Ballungsgebieten. Das Problem ist nur: Sie müssen auch alles dafür tun, dass diese Leute bei Ihnen bleiben. Denn die Headhunter schlafen nicht. **Für die Mitarbeiterbindung ist Spaß bei der Arbeit mindestens genauso wichtig wie ein gutes Gehalt.** Aber bei Routine-Aufgaben hält sich die Begeisterung meist in Grenzen. Gerade junge Mitarbeiter möchten lieber mit neuen Technologien arbeiten und innovativ sein. Doch für spannende Themen wie IoT, Smart Factory oder Big Data Analytics bleibt neben dem Tagesgeschäft meist keine Zeit. **Mit unserem Conversion/4-Abo verschaffen Sie Ihren Mitarbeitern Freiraum, sich auf das zu konzentrieren, was ihnen Spaß macht.** So bringen Sie die Augen der jungen Kollegen zum Leuchten und Ihr Unternehmen nach vorn. Derweil übernehmen wir all die langweiligen Routine-Jobs. Das machen wir gut, denn bei uns arbeiten Experten, die sich genau auf solche Arbeiten spezialisiert haben und sie gerne tun.



## SIE KÖNNEN IHRE TOP-LEUTE DORT EINSETZEN, WO SIE AM BESTEN SIND

Der Philologe Wilhelm von Humboldt hat einmal gesagt: „Nur wer die Vergangenheit kennt, hat eine Zukunft.“ Ihr Unternehmen ist einzigartig. Niemand kennt Ihr Geschäft und seine Besonderheiten besser als Ihre eigenen Mitarbeiter. Kein Service-Provider kann das ersetzen. Was wir aber umso besser können, ist Ihre Top-Leute entlasten, sodass sie dort anpacken können, wo sie am besten sind. **In einer langfristigen Partnerschaft bringt jeder seine Stärken ein:** wir unsere Erfahrung und Kompetenz aus dem SAP-, Geschäftsprozess- und Cloud-Umfeld. Und Sie Ihr unternehmensspezifisches Wissen. **Im Team ergänzen wir uns optimal und treiben die digitale Transformation Ihres Unternehmens voran.**

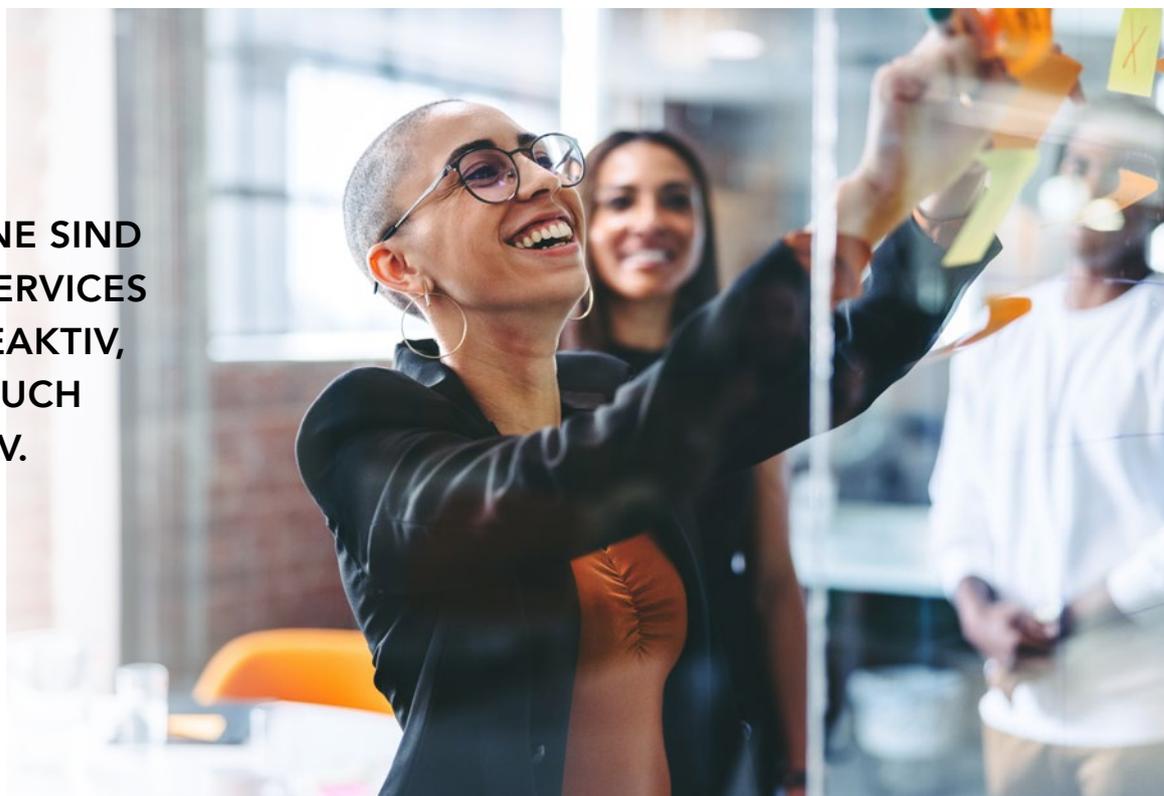


## SIE HABEN KEINE TRANSITION-KOSTEN FÜR APPLICATION SERVICES

Die meisten SAP-Kunden entscheiden sich dafür, erweiterten Support und Application Lifecycle Services an einen Dienstleister auszulagern. Er kümmert sich dann darum, dass die SAP-gestützten Geschäftsprozesse einwandfrei laufen. Bei Problemen sorgt er für eine schnelle Lösung. Üblicherweise fallen für die Überführung solcher Aufgaben in einen Managed Service Kosten an, die signifikant sein können.

Nicht so bei Conversion/4: Wenn Sie in Ihrem SAP-Transformations-Abo von Anfang an Application Services mitbuchen, entstehen Ihnen **keine Transitions-kosten**. Unsere Experten sind dann bereits seit der technischen Conversion an Ihrer Seite und übernehmen anschließend nahtlos die **Gesamtbetriebsverantwortung**. Bei All for One sind Application Services nicht nur reaktiv, sondern auch proaktiv. Das heißt: **Wir unterstützen Sie dabei, sich kontinuierlich weiterzuentwickeln**.

—  
**BEI ALL FOR ONE SIND  
APPLICATION SERVICES  
NICHT NUR REAKTIV,  
SONDERN AUCH  
PROAKTIV.**  
—



---

**MAN MUSS DIE NEUERUNGEN  
NICHT NUR KENNEN,  
SONDERN AUCH WISSEN,  
WIE SIE SICH AUF DIE EIGENEN  
GESCHÄFTSPROZESSE  
AUSWIRKEN.**

---



## **SIE BLEIBEN IMMER AM BALL**

Die Digitalisierung ist kein einmaliges Projekt, sondern ein fortlaufender Prozess. Ähnlich verhält es sich auch mit der SAP-S/4HANA-Transformation. Die Migration auf das neue System und die Inbetriebnahme sind nur die ersten Schritte auf dem Weg zum Erfolg. Wer langfristig unter den Gewinnern sein will, muss immer am Ball bleiben. Wie schon die Fußball-Legende Sepp Herberger sagte: „Nach dem Spiel ist vor dem Spiel.“

Das bedeutet: **Auch nach der Einführung des neuen ERP-Systems müssen Sie sich kontinuierlich weiterentwickeln.** Dazu gehört, Innovationen von SAP S/4HANA und der Cloud im Auge zu behalten. Aber das ist einfacher gesagt als getan. Denn SAP und andere Cloud-Anbieter veröffentlichen **in hoher Taktzahl Updates.** Hier auf dem Laufenden zu bleiben, kostet viel Zeit und ist für das eigene IT-Team neben dem Tagesgeschäft kaum machbar. Man muss die Neuerungen nicht nur kennen, sondern auch wissen, wie sie sich auf die eigenen Geschäftsprozesse auswirken. Außerdem ist es wichtig, **Potenziale von Innovationen zu bewerten** und zu **prüfen.**

Im Conversion/4-Abo unterstützen wir Sie bei Ihrer **kontinuierlichen Entwicklung** und bei der **Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse.** Unsere Experten informieren Sie über wichtige Neuerungen im SAP- und Cloud-Umfeld und helfen Ihnen, Chancen zu nutzen. Natürlich führen wir auch die von SAP empfohlenen **SAP-S/4HANA-Release-Upgrades** für Sie durch. Je nach Abo-Paket sind bis zu zwei Upgrades innerhalb von fünf Jahren inklusive.



**ENDE-ZU-ENDE-INTEGRATION VON SAP & MICROSOFT**

**Bei Conversion/4 ist Flow ONE mit dabei.**

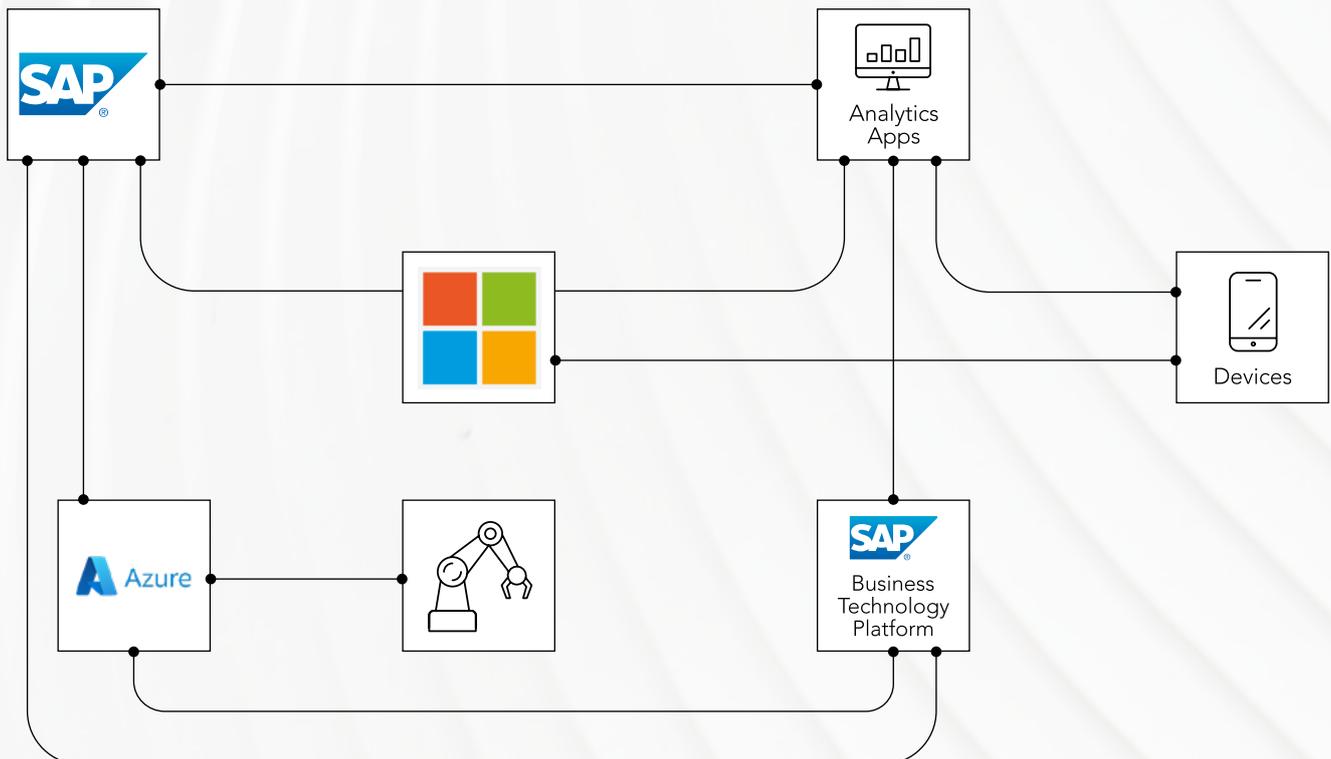
Flow ONE verbindet Ihr SAP mit Microsoft 365, der Cloud – ja sogar mit Ihrem Shopfloor. Das sichert einen ungehinderten Daten- und Prozessfluss. **Flow ONE schafft einen Informationsfluss in Ihrem Unternehmen, der Daten- und Applikationssilos auflöst** und durch eine intelligente Cloud-Informationsvernetzung aller Systeme integriert.

Gestalten Sie Geschäftsprozesse über Applikationen hinweg, und führen Sie über Systemgrenzen hinweg Daten zusammen, etwa für ein aussagekräftiges Reporting.

Flow ONE bietet ready-to-use Konnektoren, so dass Sie sofort starten können, Ihr SAP zu vernetzen. Und damit Ihren SAP-Anwendern ein Arbeiten zu ermöglichen, das sie von modernen Cloud-Apps gewohnt sind. Das funktioniert ganz unabhängig davon, wie Ihr SAP aufgebaut ist: in der SAP S/4HANA Cloud, on Azure, in unseren RZ oder bei Ihnen On-Premise.

**Was bedeutet das für Sie?**

Sie können mit Flow ONE Ihr SAP, Microsoft, andere Business Apps, Cloud Services und sogar Maschinen vernetzen, ohne dass Sie sich über Integrations-Fragen den Kopf zerbrechen müssen.



# WARUM IST EIN ABO BESSER ALS EIN TIME-AND-MATERIAL-PROJEKT?

Natürlich könnten Sie die SAP-S/4HANA-Conversion auch als Time-and-Material-Projekt bei All for One beauftragen. Das Abo-Modell hat jedoch neben der **kontinuierlichen Innovation und Entlastung Ihrer Mitarbeiter** noch ein paar weitere entscheidende Vorteile für Sie:



## SIE GEWINNEN PLANUNGSSICHERHEIT BEI DEN RESSOURCEN

Dadurch, dass wir eine langfristige Partnerschaft mit Ihnen eingehen, können auch wir entsprechend planen. Wir halten immer die passenden Experten für Sie vor. Im volatilen Projektgeschäft können wir das nicht garantieren.



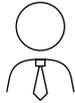
## SIE GEWINNEN PLANUNGSSICHERHEIT BEI DEN KOSTEN

Während der Abo-Laufzeit gilt der vereinbarte Festpreis. Sie haben also klar kalkulierbare Kosten. Wenn sich Marktbedingungen ändern, tragen wir das Risiko. Im Projektgeschäft müssen Sie dagegen mit Preissteigerungen rechnen.

---

## SIE HABEN KLAR KALKULIERBARE KOSTEN.

---



### SIE HABEN EINEN ZENTRALEN ANSPRECHPARTNER

Er spricht Ihre Sprache, ist immer für Sie erreichbar und kümmert sich um die komplette Steuerung und Koordination – ähnlich wie ein Generalunternehmer beim Hausbau. Wenn es brennt oder Sie Fragen haben, brauchen Sie nur anzurufen.



### ALS ABO-KUNDE GENIEßEN SIE IMMER PRIORITÄT

Wir sind immer für Sie da, wenn Sie uns brauchen. Auch in dringenden Fällen oder wenn es einmal heiß her geht. Denn unsere Abo-Partner stehen für uns an erster Stelle.





# WAS BEDEUTET EIN ABO-MODELL FINANZIELL?

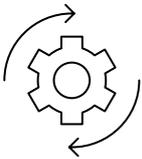
---

Sie verwandeln CAPEX in OPEX. Das hat den Vorteil, dass Sie wenig Kapital binden müssen und mehr finanziellen Spielraum für Ihr Kerngeschäft haben. Während der vereinbarten Abo-Laufzeit zahlen Sie einen regelmäßigen, überschaubaren Festbetrag. Die Zahlung kann monatlich, quartalsmäßig, halbjährlich oder einmal im Jahr erfolgen. Die Modalitäten vereinbaren wir individuell.

# DAS IST IN CONVERSION/4 ENTHALTEN

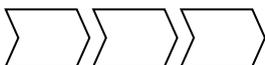
---

Unser SAP-Transformations-Abo umfasst vier Bausteine, mit denen wir Ihnen den Umstieg auf SAP S/4HANA so einfach wie möglich machen und Ihren digitalen Wandel optimal begleiten. Sie erhalten SAP S/4HANA als Service von uns. Während der gesamten Laufzeit sind Infrastruktur, Betrieb, Support und Upgrades enthalten.



## TECHNISCHE CONVERSION

In den ersten sechs Monaten Ihrer Abo-Laufzeit erfolgt die technische Conversion von SAP ECC auf SAP S/4HANA. Wir führen diese nach dem Bluefield™-Ansatz durch, bei dem Sie ausgewählte Daten in das neue System mitnehmen können. Dabei setzen wir die branchenführenden SAP-Tools der CrystalBridge™-Plattform von SNP ein. Sie ermöglichen eine hochgradig automatisierte Migration ohne Vor- und Nachprojekte. Außerdem sind weniger Integrationstests nötig. So gelingt der Umstieg schnell, kostengünstig und nahezu ohne Downtime.



## OPTIMIERUNG GESCHÄFTSPROZESSE

Während wir Ihr neues ERP aufsetzen und Ihre Daten migrieren, können wir Ihre Geschäftsprozesse harmonisieren, standardisieren und optimieren. Sie entscheiden, ob und in welchem Umfang das passieren soll. Unsere Geschäftsprozessbibliothek mit mehr als 600 praxiserprobten Scope Items ermöglicht es, Prozesse für verschiedene Branchen aus vordefinierten Templates zusammenzusetzen und anschließend zu individualisieren. Das reduziert den Aufwand für die funktionale Conversion erheblich.



### KONTINUIERLICHE INNOVATION

Als strategischer Partner begleiten wir Sie auch nach der Conversion bei Ihrer Entwicklung. Denn wer exzellent sein will, darf nie stehen bleiben. Unsere Experten behalten Updates und neue Funktionen in SAP und der Cloud immer für Sie im Auge und unterstützen Sie dabei, Chancen zu nutzen. Auf Wunsch kümmern wir uns zudem um die laufende Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse und schulen Ihre Mitarbeiter. Natürlich setzen wir auch neue SAP S/4HANA Releases für Sie um.



### SAP S/4HANA AUS DER CLOUD UND ENDE-ZU-ENDE-INTEGRATION

In Conversion/4 können wir Ihnen Ihr SAP S/4HANA in verschiedenen Bereitstellungsformen anbieten. Sie brauchen weder eigene Hardware noch Mitarbeiter für Support und Betrieb. Enthalten ist auch unser neuer Service Flow One: Er sorgt für Ende-zu-Ende-Integration Ihrer Geschäftsprozesse in die Cloud. Sie müssen sich selbst nicht um die komplexe Verknüpfung von SAP- und Microsoft-Umgebung kümmern, sondern können neue Technologien wie IoT, Machine Learning und Big Data Analytics „Out of the Box“ nutzen.

# GEMEINSAM DIE ZUKUNFT GESTALTEN

---

Wir möchten Ihnen helfen, die SAP-S/4HANA-Transformation erfolgreich zu meistern – und erfolgreich zu bleiben. Das ist kein einmaliges Projekt, sondern ein kontinuierlicher Innovationsprozess. Als erstes Unternehmen bieten wir unsere Consulting-Leistungen daher im Abo-Modell zum Festpreis an. Dadurch gehen wir eine langfristige, strategische Partnerschaft mit Ihnen ein. Beide gewinnen wir Planungssicherheit und können unsere jeweiligen Stärken einbringen. So erreichen wir das Beste für Ihr Unternehmen.

**Möchten Sie mehr über Conversion/4 erfahren?  
Dann sprechen Sie uns an!**



**All for One Group SE**

Rita-Maiburg-Straße 40  
70794 Filderstadt-Bernhausen

**Wir freuen uns auf das persönliche Gespräch mit Ihnen!**

Marcel Schwindt  
Director Conversion Sales

☎ +49 151 624 191 64

✉ [marcel.schwindt@all-for-one.com](mailto:marcel.schwindt@all-for-one.com)

[all-for-one.com/conversion4](https://all-for-one.com/conversion4)